

E N T R E N A M I E N T O E X C L U S I V O

S A N D R O
M E L É N D E Z

HOTEL COSTA DEL SOL
MIÉRCOLES 14 DE OCTUBRE

TRUJILLO

VENTAS
SALVAJES

E V O L U C I Ó N

MotivARTE *Perú*



¿TE SEGUIRÁS **QUEJANDO** o tomarás **acción**?

Guiones salvajes de Whatsapp

Inteligencia artificial

Marca personal

Mentalidad Salvaje

¿Qué tan atrás
te estás quedando?

PERO NO TODO
ESTÁ PERDIDO

tienes la solución a 2 minutos
de seguir leyendo.

¿LA SOLUCIÓN?

6 Horas de entrenamiento

3Hrs y 30 min presenciales

2Hrs y 30min online en vivo

para que el **vendedor tradicional**
se convierta en un

VENDEDOR
SALVAJE
CON RESULTADOS



¿Y qué **APRENDERÉ?**

1

Mentalidad Salvaje

La base de todo. El cambio de una mentalidad de escasez a una de abundancia: cómo piensa, actúa y se recupera un vendedor que sí logra resultados, incluso cuando el mercado está difícil.

2

WhatsApp Salvaje

Los no negociables de venta por WhatsApp: cómo estructurar la conversación, qué decir y qué jamás decir, y cómo convertir el canal más usado por tus clientes en tu herramienta de cierre más poderosa.

3

IA para Ventas

Cómo apoyarte en inteligencia artificial para prospectar más rápido, automatizar tareas repetitivas, preparar mejores argumentos de venta y ganarle tiempo a la competencia.



¿Y qué **APRENDERÉ?**

4

Marca Personal

Cómo utilizar tu marca personal para vender más rápido: por qué hoy la gente le compra a personas, no a empresas, y cómo construir una reputación que venda por ti incluso cuando tú no estás presente

5

Tips Salvajes para B2B y B2C

Las diferencias clave entre vender a una empresa y vender a una persona natural, y los tips prácticos y aplicables de inmediato par

VENTAS
SALVAJES
E V O L U C I Ó N



¿Y QUÉ TE LLEVARÁS?

Práctico, directo y aplicable
desde el día siguiente:

- 6 horas de formación.
- Presentación Impresa.
- Certificado digital.
- Manual de guiones Whatsapp.
- Manual de prompts Salvajes para ventas B2B y B2C

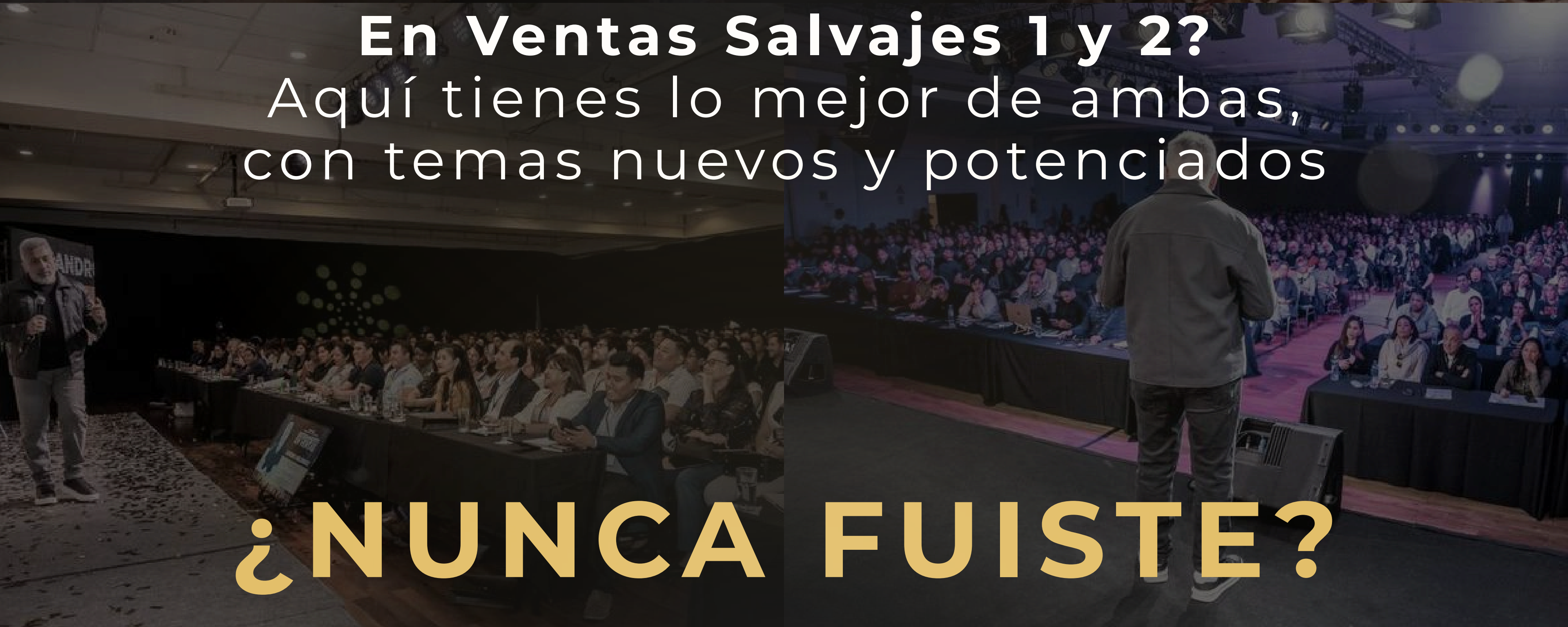


**VENTAS
SALVAJES**
EVOLUCIÓN



¿YA ESTUVISTE

En Ventas Salvajes 1 y 2?
Aquí tienes lo mejor de ambas,
con temas nuevos y potenciados



¿NUNCA FUISTE?

Con más razón, esta es la
versión más completa hasta hoy



**VENTAS
SALVAJES**
EVOLUCIÓN

¿Y QUÉ OPINAN LOS PARTICIPANTES?

Léelos **aquí** abajo:



Gabriela HR
Lo máximo



Jose Luis Gonzales Espinoza
Excelente experiencia



Karolaine Joaquin
¡Un éxito! 100% recomendado



Guise Ramirez  • 2º

2 meses



CEO de Talentum Let Coaching | Psicóloga Clínica & Organizac...

Yo estuve ahí!!!! Me encantó, me llevé demasiado! Mentalidad de abundancia, tomar acción, constancia, y mucho [#desahuevate](#) me anotaré para [#ventassalvajes](#) de todas! Sandro muchas gracias por tanta información valiosa y por el empoderamiento y el plus de diversión!



Tati Rojas
Excelente, gracias por tu conferencia



Maribel Mego Soto

Hay muchas cosas que poner en práctica, gracias por la ayuda...!!!



Jhonatan Rodriguez

Excelente FullDay, mucho que poner en práctica



Nury Florian Infante

Una conferencia A1, me voy con mucho trabajo por resolver dentro de la empresa donde laboro!!!



Andrea Londoño Franco • 2º

2 meses ***

Ceo en BIENESTAR INTEGRAL EMPRESARIAL: Programas de Fo...

me encanta SANDRO, en verdad aportas mucho valor en las ventas, una profesión subestimada, en todo el impacto que se genera en las personas que se vuelven nuestros clientes. AMO LAS VENTAS



💎 Fan destacado

Yessica Trinidad Bravo Arteaga

Super conferencia, graciasss, gran motivación para miiiii 100 100 100 🙌🙌🙌🙌🙌🙌🙌



 Fan en ascenso

Félix Manuel Toledo

Una gran experiencia con Sandro !!!! Mucho aprendizaje!!!!

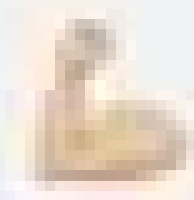


Enzo Marquez S

Que buenaza esta charla!!! Un capo!



Tatiana Padilla Figueroa

Excelente capacitación  valiosa información recibí.



Sergio Peña Vargas  • 2º

2 semanas 

Ejecutivo Retail & Omnicanal | Transformación Digital + IA | ...

Trabajo en el mundo del Retail hace años, te sigo desde Chile hace años, desde tus primeros videos y la verdad es que solo debes sentir orgullo. Construiste una marca personal en un terreno complejo como son las ventas de manera lúdica, explicando en simple, lo complejo del día a día de las ventas y como mejorar, que sumado a tu actitud y carisma hace imposible no admirar tu trabajo. Un abrazo desde Chile.

Quién es y por qué deberías ●

CONFIAR EN

Sandra Meléndez

Es fundador, director y trainer de Motivarte Perú. Uno de los entrenadores comerciales más solicitados en Latinoamérica, con más de **3.5 millones de seguidores** en redes.

Más de 5,800 equipos entrenados. Creador de la metodología “SALVAJE”, y autor de las publicaciones **Ventas Salvajes, habiendo logrado una de ellas la denominación Best Seller**  Planeta . Su historia es de reinención: de años de estancamiento a construir, desde cero, una marca que hoy llena escenarios en toda Latinoamérica.



¿Dónde y
CUÁNDO?

TRUJILLO

Miércoles 14 de octubre
6:30pm a 10:00pm
Presencial



 **COSTA DEL SOL**
HOTELES

C. Los Cocoteros 505
Urbanización El Golf

ONLINE

Martes 27 de octubre
8:00pm a 10:30pm
En vivo



VENTAS
SALVAJES
EVOLUCIÓN



¿Y cuánto debo
INVERTIR?

INVERSIÓN ESTÁNDAR

S/.590

Incluye IGV

PRONTO PAGO

S/.420

Incluye IGV

MÉTODOS DE PAGO

a nombre de la gerente general
Gina Elizabeth Bazan López



AHORRO SOLES:

191-16061429-0-65



AHORRO SOLES:

0 011-0140-0200413638



AHORRO SOLES:

0 47-3041258836



AHORRO SOLES:

053-8252263



997 909 120



ACEPTAMOS TODAS
LAS TARJETAS

CUENTA DÓLARES PARA PAGOS INTERNACIONALES

- **Número de Cuenta**

0057633417

- **Nombre del Banco**

Scotiabank Perú S.A.A

- **Direccion del Banco**

Av. Dionicio Derteano 102 San Isidro - Lima Perú.

- **Swift or ABA**

BSUDPEPL

- **Direccion Banco Intermediario**

Av. Dionicio Derteano 102 San Isidro - Lima Perú

- **Swift or Aba Banco Intermediario**

BSUDPEPL

- **Número de Cuenta Banco Intermediario**

0057633417



Scotiabank

con Sandra Meléndez

VENTAS ***SALVAJES***

E V O L U C I Ó N



+51 967 234 349