

zoom 

Sólo necesitas

7 minutos

para leer esto...

ONLINE

15, 21 y 24 de Julio

8:00pm a 10:30pm | Hora Perú

Si sigues sin saber
comunicar
cada que abras la boca

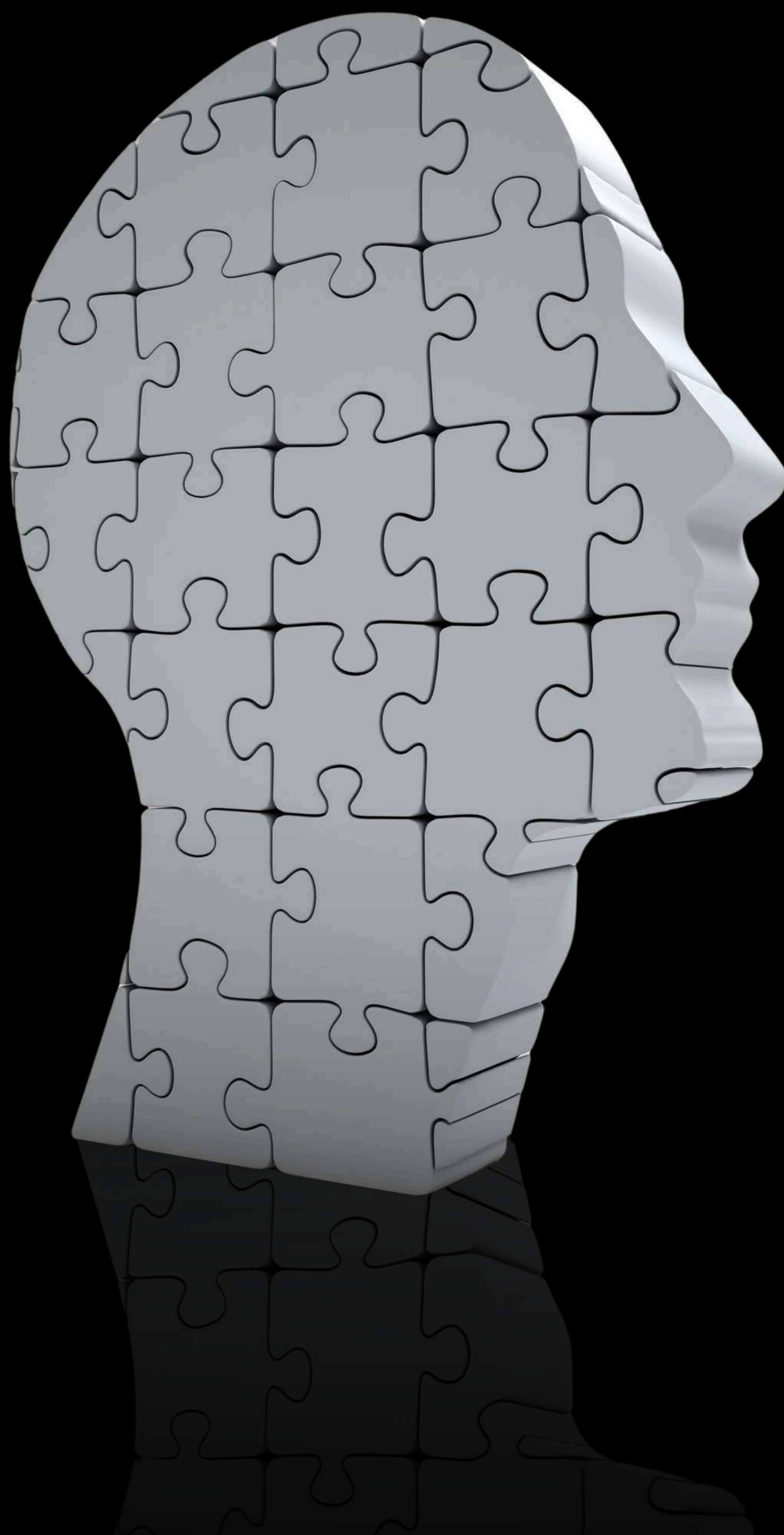



Perderás
ventas

Pero no **todo** está **perdido**.
La forma en que comunicas
puede **entrenarse**.

¿CÓMO?

Con el entrenamiento
VENTAS SALVAJES





Pero
Dijeron que
Ventas Salvajes
YA FUÉ...

Y se olvidaron que tenemos una
segunda edición



MÁS BRUTAL
MÁS SALVAJE



Y pasamos de
hablar de:

Confianza



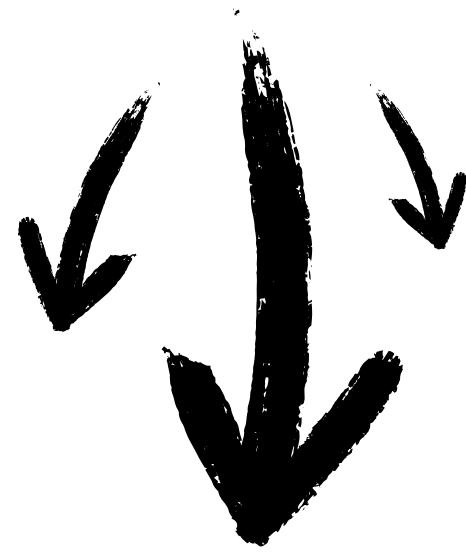
Valor



Marca personal



Cierre



A hablar de

NEURORATORICA

Neuro

Cómo desahuevar al cerebro Reptil y Límbico (supervivencia y emoción).

Oratoria

Cómo mover emociones al comunicar e impactar con cada palabra.

Retórica

Cómo argumentar con estructura y claridad para cerrar.

NEURO*ORATORICA*





¿Valdrá el
esfuerzo?

Pues...



Depende de
cuántos
le pongas

Si la primera edición del
entrenamiento **VENTAS SALVAJES**
tuvo **30 presentaciones** en Perú y
latinoamérica, cada una con más de
800 participantes...

LA SEGUNDA EDICIÓN... SERÁ
UNA LOCURA

Y tú podrás estar ahí...





¿Quieres más evidencia?

Mejor lee líneas abajo.



Gabriela HR
Lo máximo

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Jose Luis Gonzales Espinoza
Excelente experiencia

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Karolaine Joaquin
¡Un éxito! 100% recomendado

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Tati Rojas
Excelente, gracias por tu conferencia

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Luis Flores Cornejo
Excelente capacitación!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Jhosmer Acha Cardenas
Excelente capacitación

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Maribel Mego Soto
Hay muchas cosas que poner en práctica,
gracias por la ayuda...!!!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Jhonatan Rodriguez
Excelente FullDay, mucho que poner en
práctica

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Yenny Martinez
Una Super conferencia

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Nury Florian Infante
Una conferencia A1, me voy con mucho
trabajo por resolver dentro de la empresa
donde laboro!!!


2 sem Me gusta Responder Ocultar



milagros.alarcon.realestate
Un crack

2 sem Me gusta Responder Ocultar



 Fan destacado
Brian Gerson Quispe Huancari
Fue un honor sandro

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Fan destacado

Yessica Trinidad Bravo Arteaga

Super conferencia, graciasss, gran motivación para miiiiii 100 100 100 🙌🙌🙌🙌🙌

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Fan en ascenso

Félix Manuel Toledo

Una gran experiencia con Sandro !!!! Mucho aprendizaje!!!!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Enzo Marquez S

Que buenaza esta charla!!! Un capo!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Tatiana Padilla Figueroa

Excelente capacitación valiosa información recibí.

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Beatriz Chavez

Excelente full day !! 🙌😊

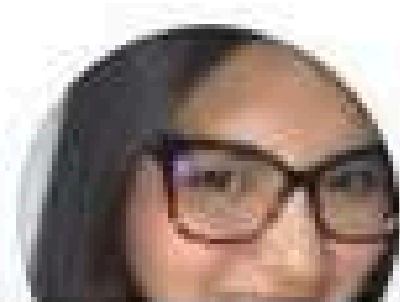
2 sem Me gusta Responder Ocultar



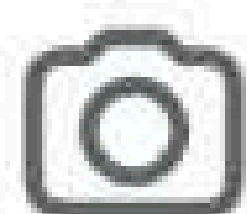
Betty Romero

Fue un honor ser espectador y aprender ✨

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Maria Del Pilar



Comentar como Sandro Melén...



¿Y qué aprenderé?

(rápido y al grano)

Sesión 1 - Miércoles 15 de Julio

De 8:00pm a 10:30pm

- El poder del primer impacto comunicando desde el reptil.
- Tu voz, tus audios, tus textos, tienen un mensaje oculto.
- Cuando déjas de hablar y empiezas a conectar, todo puede suceder.



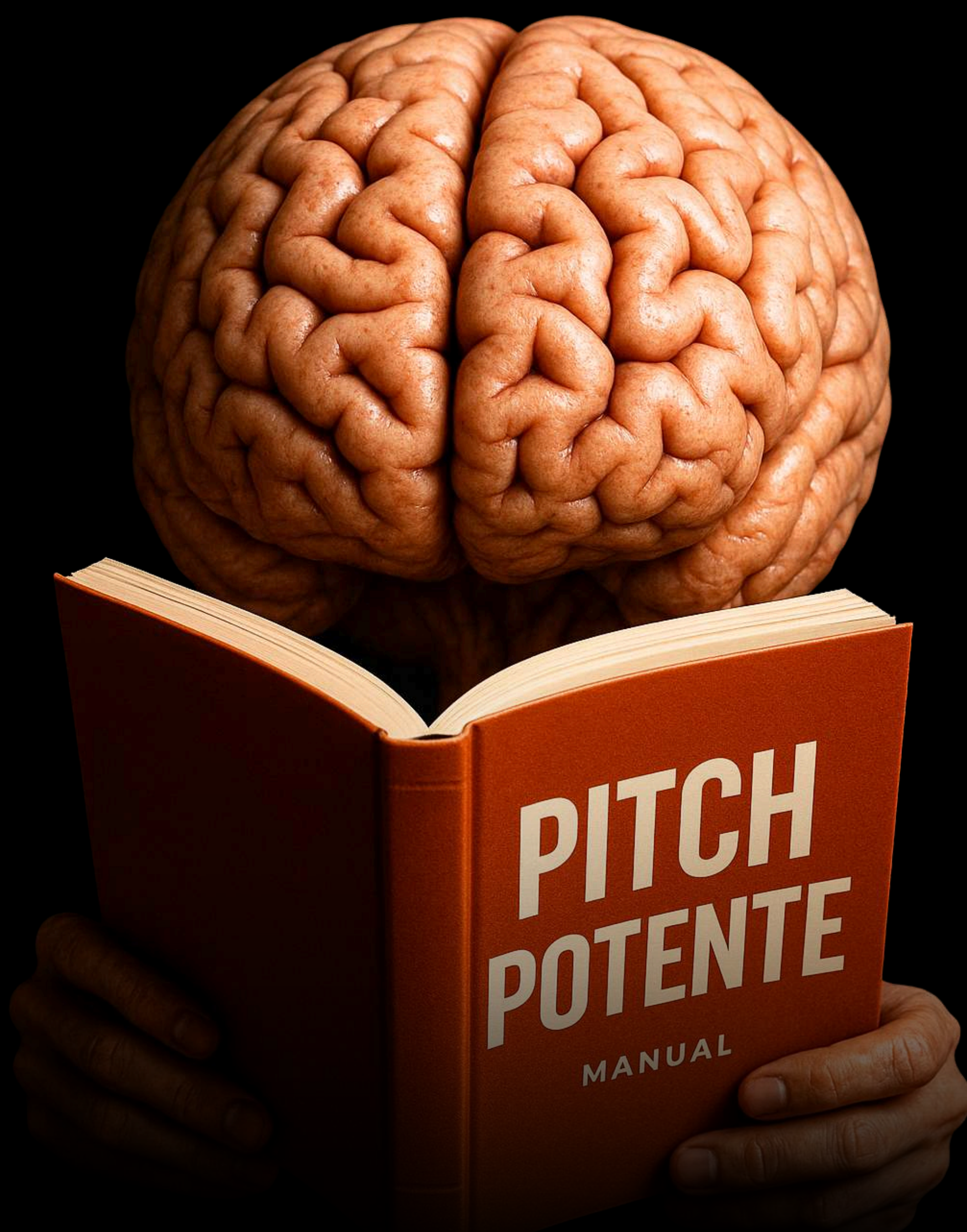
¿Y qué aprenderé?

(rápido y al grano)

Sesión 2 - Martes 21 de Julio

De 8:00pm a 10:30pm

- El poder del pitch de valor (argumentos potentes).
- Las emociones y el story telling, historias para vender.
- Errores fatales al comunicar para vender.



¿Y qué aprenderé?

(rápido y al grano)

Sesión 3 - Viernes 24 de Julio

De 8:00pm a 10:30pm

- Las objeciones no se enfrentan, se destruyen.
- Textos levanta muertos para activar cuando nos dejan en visto.
- Marca personal que atrapa.
- Desahuévate y ponte en acción.



¿Y qué Incluye?

(Lo que no esta demás)

- Entrenamiento Online de 7 horas y media.
- Material de Trabajo PDF.
- Grabación de cada clase - DRIVE.
- Certificado personalizado PDF.
- Manual de apoyo PDF.
- Chat grupal para coordinaciones.
- Descuento en próximos talleres.





Garantía de **excelencia**

Más de 15 años, miles de entrenamientos en Perú y Latinoamérica y una sola promesa:

“Lo que aprendas aquí se vive, se aplica y deja huella”

¿Quién es y por qué deberías confiar en **Sandro Meléndez?**

Sandro es uno de los referentes más brutales en ventas en Latinoamérica, con más de 2.5 millones de seguidores en sus redes sociales.

Es autor del best seller *Ventas Salvajes*, con más de 20 mil copias vendidas en solo un año.

Entrenó a más de 4,000 equipos comerciales y hoy lleva su experiencia a *un nuevo nivel*



Y donde?
donde?
donde?
(Para no perderme)

¡Desde cualquier parte del **mundo!**



ONLINE

15, 21 y 24 de Julio

8:00pm a 10:30pm | Hora Perú

En la plataforma ZOOM

¿Y cuánto tengo que
invertir?

\$ 195

PRECIO FINAL

DESCUENTO PRONTO PAGO

Paga antes pero paga menos, escribenos al Whatsapp

DESCUENTO CORPORATIVO

Participa en grupo y paga menos, escribenos al Whatsapp

IMPORTANTE:

- Una vez realizado el depósito para la inscripción no hay opción a devolución de dinero.
- No habrá opción de cambiar o completar horas no asistidas en otro taller igual o similar al inscrito.
- Sólo se aceptarán cambios de participantes 2 días antes del evento, no se aceptarán cambios el mismo día del evento.

Métodos de pago

A nombre de la gerente general
GINA ELIZABETH BAZÁN LÓPEZ



AHORRO SOLES:

191-16061429-0-65



AHORRO SOLES:

0 011-0140-0200413638



AHORRO SOLES:

0 47-3041258836



AHORRO SOLES:

053-8252263



997 909 120



ACEPTAMOS TODAS
LAS TARJETAS

CUENTA DÓLARES PARA PAGOS INTERNACIONALES

● Número de Cuenta
0057633417

● Nombre del Banco
Scotiabank Perú S.A.A

● Dirección del Banco Av.
Dionicio Derteano 102 San Isidro - Lima Perú.

● Swift or ABA
BSUDPEPL

● Dirección Banco Intermediario
Av. Dionicio Derteano 102 San Isidro - Lima Perú

● Swift or ABA Banco Intermediario
BSUDPEPL

● Número de Cuenta Banco Intermediario
0057633417



Scotiabank

Informe e inscripciones



+51 973 669 055

Motiv**ARTE***Perú*