

Sólo necesitas
7 minutos
para leer esto...



Si sigues sin saber
comunicar
cada que abras la boca
perderás ventas



Pero no todo está **perdido**.
La forma en que comunicas
puede entrenarse.

¿CÓMO?

Con el entrenamiento
VENTAS SALVAJES



Pero
Dijeron que
Ventas Salvajes
YA FUÉ...



Y se olvidaron que teníamos una
segunda edición



MÁS BRUTAL
MÁS SALVAJE



Y pasamos de
hablar de:

Confianza



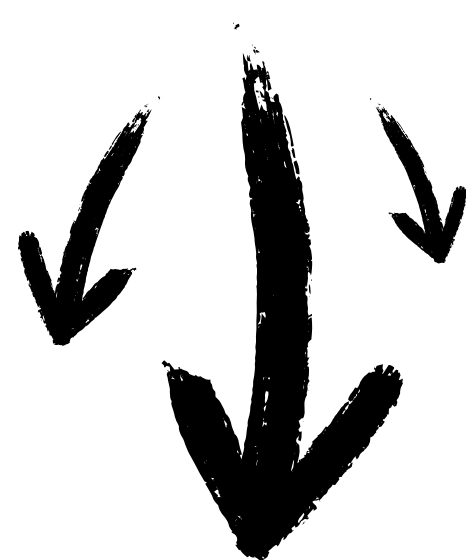
Valor



Marca personal



Cierre



A hablar de

NEURORATORICA

Neuro

Cómo desahuevar al
cerebro Reptil y Límbico
(supervivencia y
emoción).

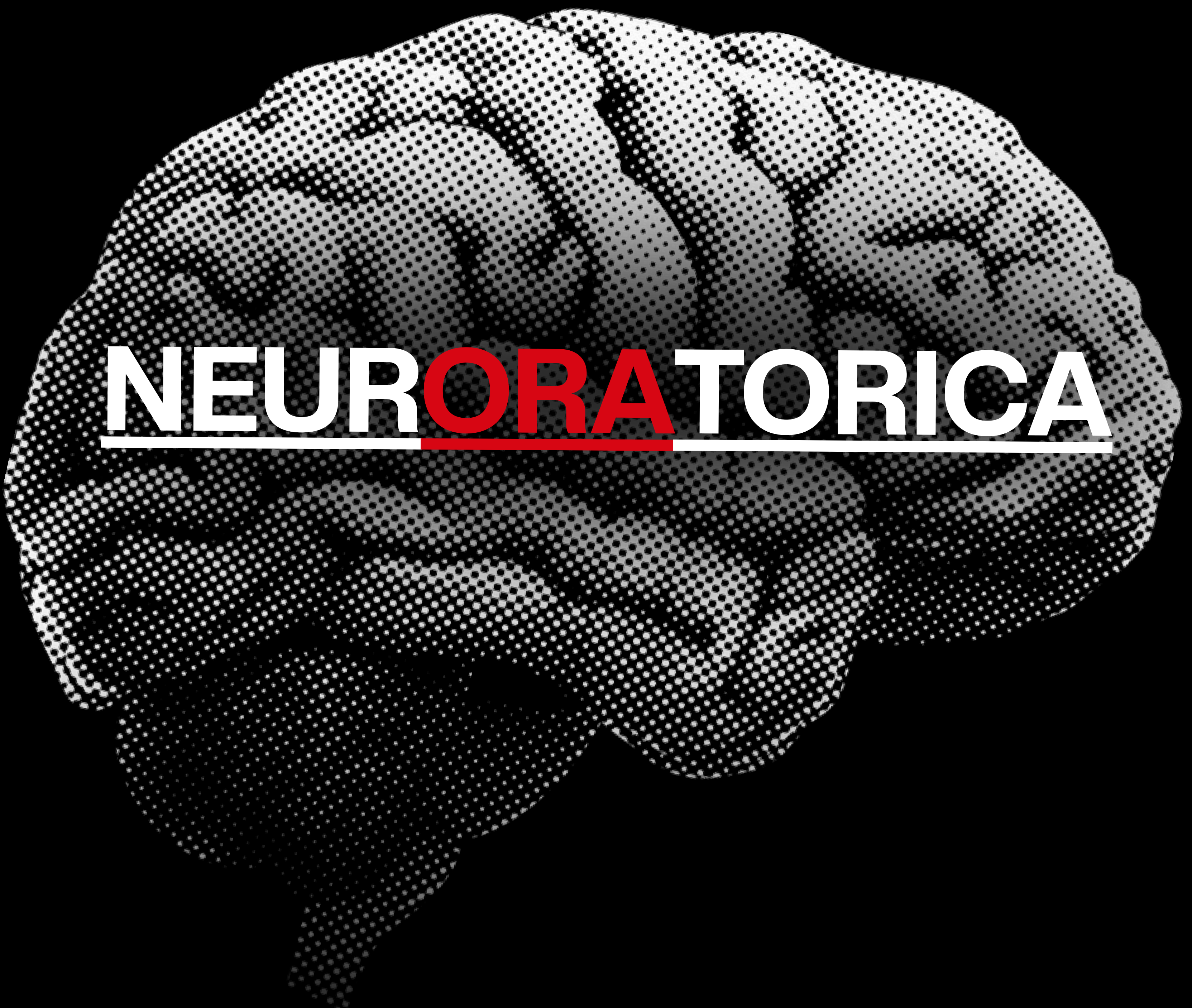
Oratoria

Cómo mover emociones
al comunicar e impactar
con cada
palabra.

Retórica

Cómo argumentar con
estructura y claridad
para cerrar.

NEURO**ORATORICA**





¿Valdrá el
esfuerzo?

Pues...



Depende de
cuántos
le pongas

Si la primera edición del
entrenamiento **VENTAS SALVAJES**
tuvo **30 presentaciones** en Perú y
latinoamérica, cada una con más de
800 participantes...

LA SEGUNDA EDICIÓN... SERÁ
UNA LOCURA

Y tú podrás estar ahí...





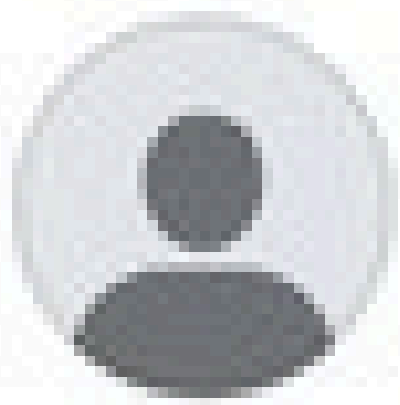
¿Quieres más **evidencia?**

Mejor lee líneas abajo.



Gabriela HR
Lo máximo

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Jose Luis Gonzales Espinoza
Excelente experiencia

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Karolaine Joaquin
¡Un éxito! 100% recomendado

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Tati Rojas
Excelente, gracias por tu conferencia

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Luis Flores Cornejo
Excelente capacitación!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Jhosmer Acha Cardenas
Excelente capacitación

2 sem Me gusta Responder Ocultar



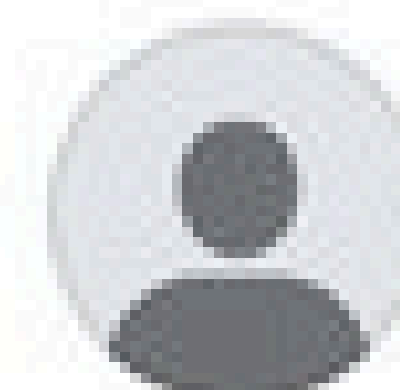
Maribel Mego Soto
Hay muchas cosas que poner en práctica,
gracias por la ayuda...!!!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Jhonatan Rodriguez
Excelente FullDay, mucho que poner en
práctica

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Yenny Martinez
Una Super conferencia

2 sem Me gusta Responder Ocultar



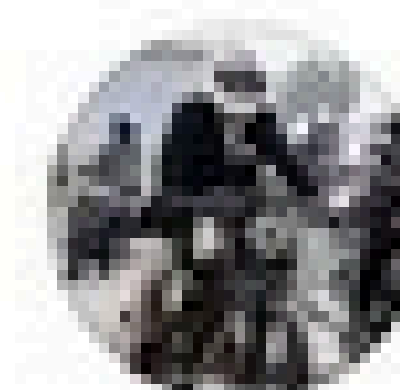
Nury Florian Infante
Una conferencia A1, me voy con mucho
trabajo por resolver dentro de la empresa
donde laboro!!!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



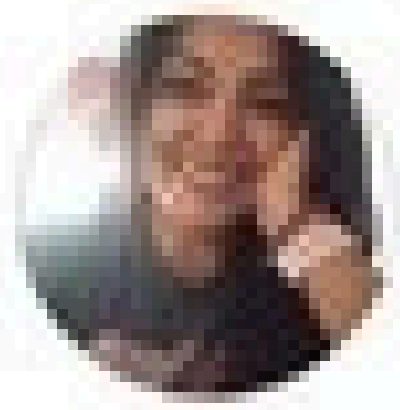
milagros.alarcon.realestate
Un crack

2 sem Me gusta Responder Ocultar



 Fan destacado
Brian Gerson Quispe Huancari
Fue un honor sandro

2 sem Me gusta Responder Ocultar

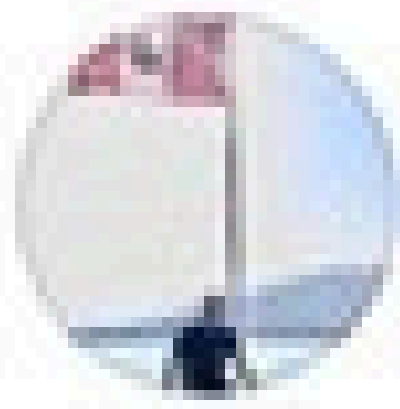


Fan destacado

Yessica Trinidad Bravo Arteaga

Super conferencia, graciasss, gran motivación para miiiiii 100 100 100 🙌🙌🙌🙌🙌

2 sem Me gusta Responder Ocultar

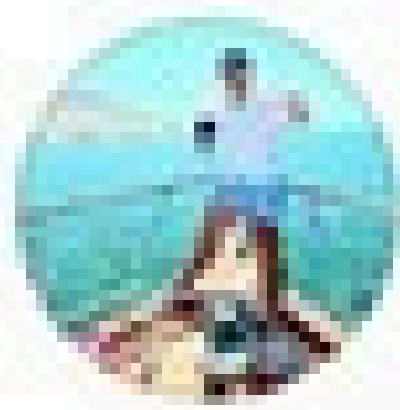


Fan en ascenso

Félix Manuel Toledo

Una gran experiencia con Sandro !!!! Mucho aprendizaje!!!!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Enzo Marquez S

Que buenaza esta charla!!! Un capo!

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Tatiana Padilla Figueroa

Excelente capacitación 💪 valiosa información recibí.

2 sem Me gusta Responder Ocultar



Beatriz Chavez

Excelente full day !! 🙌😊

2 sem Me gusta Responder Ocultar



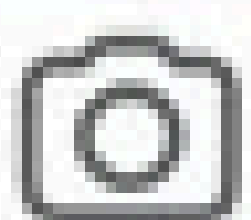
Betty Romero

Fue un honor ser espectador y aprender 🌟

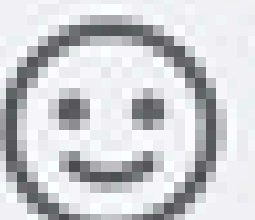
2 sem Me gusta Responder Ocultar



Maria Del Pilar



Comentar como Sandro Melén...



¿Y qué aprenderé?

(rápido y al grano)

Sesión 1 - Martes 02 de Diciembre

De 8:00pm a 10:30pm

- El poder del primer impacto comunicando desde el reptil.
- Tu voz, tus audios, tus textos, tienen un mensaje oculto.
- Cuando déjas de hablar y empiezas a conectar, todo puede suceder.



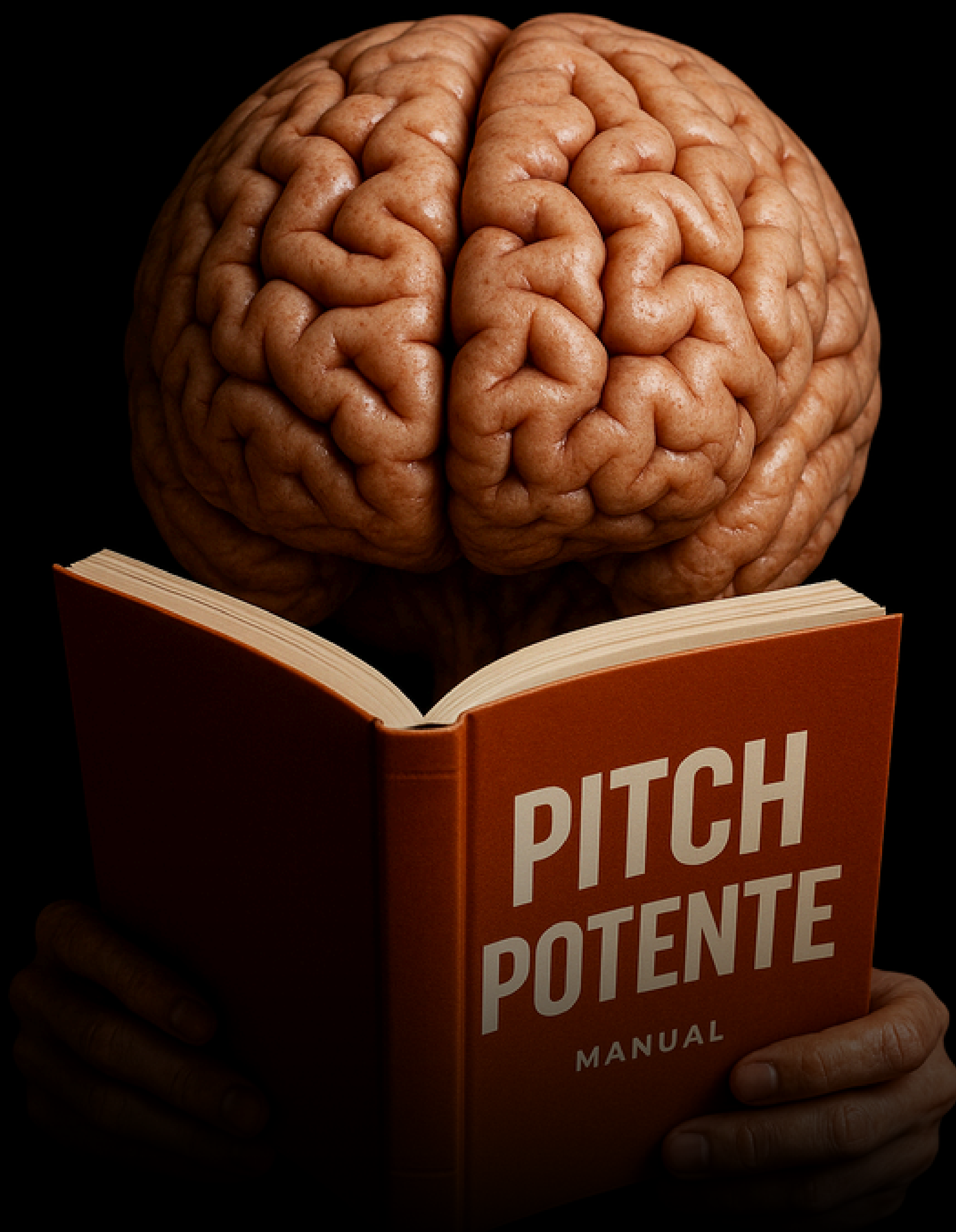
¿Y qué aprenderé?

(rápido y al grano)

Sesión 2- Jueves 04 de Diciembre

De 8:00pm a 10:30pm

- El poder del pitch de valor (argumentos potentes).
- Las emociones y el story telling, historias para vender.
- Errores fatales al comunicar para vender.



¿Y qué aprenderé?

(rápido y al grano)

Sesión 3 - Viernes 05 de Diciembre

De 8:00pm a 10:30pm

- Las objeciones no se enfrentan, se destruyen.
- Textos levanta muertos para activar cuando nos dejan en visto.
- Marca personal que atrapa.
- Desahuévate y ponte en acción.



¿Y qué Incluye?

(Lo que no esta demás)

- Entrenamiento de 7 horas y media.
- Material de Trabajo PDF.
- Grabación de cada clase - DRIVE.
- Certificado personalizado PDF.
- Manual de apoyo PDF.
- Chat grupal para coordinaciones.
- Descuento en próximos talleres.





Garantía de **excelencia**

Más de 15 años, miles de entrenamientos en Perú y Latinoamérica y una sola promesa:

“Lo que aprendas aquí se vive, se aplica y deja huella”

¿Quién es y por qué deberías confiar en **Sandro Meléndez?**

Sandro es uno de los referentes más brutales en ventas en Latinoamérica, con más de 2.5 millones de seguidores en sus redes sociales.

Es autor del best seller *Ventas Salvajes*, con más de 20 mil copias vendidas en solo un año.

Entrenó a más de 4,000 equipos comerciales y hoy lleva su experiencia a ***un nuevo nivel***



Y donde?
donde?
donde?
(Para no perderme)

¡Desde cualquier parte del **mundo!**



ONLINE
02, 04 y 05 de Diciembre

En la plataforma **ZOOM**

¿Y cuánto tengo que
invertir?

S/.625 **USD\$ 167**

PRECIO NO INCLUYE IGV

PRONTO PAGO

Inscríbete ahora mismo y obtén un descuento salvaje.

INVERSIÓN CORPORATIVA

A partir de 6 a más participantes

IMPORTANTE:

- Una vez realizado el depósito para la inscripción no hay opción a devolución de dinero.
- No habrá opción de cambiar o completar horas no asistidas en otro taller igual o similar al inscrito.
- Sólo se aceptarán cambios de participantes 2 días antes del evento, no se aceptarán cambios el mismo día del evento.

Métodos de pago

A nombre de la gerente general
GINA ELIZABETH BAZÁN LÓPEZ



AHORRO SOLES:

191-16061429-0-65



AHORRO SOLES:

0 011-0140-0200413638



AHORRO SOLES:

0 47-3041258836



AHORRO SOLES:

053-8252263



997 909 120



**ACEPTAMOS TODAS
LAS TARJETAS**

CUENTA DÓLARES PARA PAGOS INTERNACIONALES

● **Número de Cuenta**
0057633417

● **Nombre del Banco**
Scotiabank Perú S.A.A

● **Dirección del Banco Av.**
Dionicio Derteano 102 San Isidro - Lima Perú.

● **Swift or ABA**
BSUDPEPL

● **Dirección Banco Intermediario**
Av. Dionicio Derteano 102 San Isidro - Lima Perú

● **Swift or ABA Banco Intermediario**
BSUDPEPL

● **Número de Cuenta Banco Intermediario**
0057633417



Scotiabank

Informe e inscripciones



+51 941 133 417

Motiv**ARTE***Perú*